

Ingénieur d'affaires Environnement (F/H/X)

Vous souhaitez intégrer une structure à taille humaine avec une équipe dynamique, bienveillante, ayant le sens du collectif et orientée innovation pour la transition énergétique ? France Energies Marines vous offre l'opportunité de carrières scientifiques de haut niveau pour lesquelles vous serez reconnu par vos pairs sur vos thématiques d'expertise. Vous pourrez mener une recherche appliquée au service d'une filière industrielle en plein essor. Alors, travaillons ensemble au monde de demain !

L'institut France Energies Marines

France Energies Marines est un centre de recherche et d'innovation sur l'éolien en mer à l'impact industriel, économique et sociétal reconnu en France et à l'international.

Sa mission ? Lever les verrous auxquels est confronté le secteur de l'éolien offshore. Soutenu par l'Etat, porté par une équipe multidisciplinaire de plus de 90 collaborateurs, un réseau d'experts internationaux et des infrastructures uniques, l'Institut mène des projets de recherche multipartenariaux guidés par l'excellence.

Les résultats qui en découlent sont transférés à la filière sous la forme de prestations de recherche et d'expertise, de licences d'exploitation, de transfert de savoir-faire, ainsi que de participation à des comités d'experts et des réseaux.

Ces activités sont structurées autour de quatre départements complémentaires : Dynamique du Vent et de l'Océan, Systèmes et Performance, Biodiversités et Interactions, Ecosystème et Société. Des services transverses viennent accompagner ces activités.

Contexte

Dans un contexte de transfert des résultats de projet de recherche vers l'industrie, France Energies Marines renforce son dispositif par la création d'un poste centré sur la prospection active et la conversion des opportunités. Rattaché(e) à la Responsable Développement Commercial, et en interaction étroite avec les Responsables de département ainsi qu'avec les équipes scientifiques et techniques de l'Institut, l'ingénieur.e d'affaires environnement contribue au développement de l'activité service et transfert auprès des acteurs de l'éolien en mer et de leur écosystème.

Description du poste

À l'interface entre les **besoins des clients, les expertises scientifiques de France Energies Marines et les enjeux de développement commercial**, l'ingénieur.e d'affaires environnement intervient sur l'ensemble du cycle d'une affaire, depuis l'identification d'une opportunité jusqu'à la contractualisation et au suivi de la prestation.

1. **Développer et structurer les offres** : Analyser les besoins marchés et structurer le catalogue d'offres des départements Environnement
2. **Prospecter et développer de nouveaux comptes** : Identifier les nouveaux prospects et partenaires, qualifier les besoins clients et enjeux, représenter l'Institut lors des rendez-vous clients, salons et événements professionnels
3. **Développer et fidéliser les clients et partenaires** : Assurer le suivi commercial d'un portefeuille de clients, prospects et partenaires des départements Environnement

4. **Construire et négocier les offres** : Structurer et rédiger les propositions technico-financières aux demandes clients et appels d'offres, et assurer les échanges avec le client jusqu'à la contractualisation
5. **Fiabiliser l'activité commerciale** : Assurer la mise à jour régulière du CRM, veille sur les appels d'offres et opportunités marché.

Profil et compétences

Formation initiale

Formation supérieure Bac + 5 de type école d'ingénieur, master ou formation universitaire, idéalement dans les domaines de l'environnement marin, l'écologie, la biodiversité, les sciences de la mer ou les énergies marines renouvelables

Les + :

Un profil disposant d'une formation scientifique ou technique complétée par une spécialisation en commerce, développement commercial, gestion de projet ou management de l'innovation serait particulièrement adapté

Connaissances spécifiques

- Secteur de l'éolien en mer, de ses acteurs et de la chaîne de valeur
- Connaissance des problématiques relatives à la biodiversité marine, aux impacts environnementaux des projets offshore et au suivi environnemental
- Capacité à comprendre un besoin client et à le traduire en proposition de valeur

Les + :

Compétences en développement commercial, gestion client

Compétences en montage et suivi d'affaires : chiffrage, budget, planning, contractualisation, gestion de projet

Expérience professionnelle

Une première expérience significative de 5 ans minimum dans le développement commercial, le montage d'offres, la gestion d'affaires, la gestion de projets ou le conseil dans un environnement scientifique, technique ou environnemental est recherchée

Qualités professionnelles

- Capacité à vulgariser et valoriser une expertise scientifique
- Capacité d'écoute et d'analyse pour comprendre des besoins sous-jacents
- Forte appétence commerciale et goût pour la prospection et le développement de nouvelles relations
- Très bon niveau de français et anglais professionnel à l'écrit et à l'oral
- Capacité à négocier et défendre une proposition de valeur
- Esprit d'équipe

Informations pratiques

Type de contrat	CDI
Statut	Cadre
Lieu de travail	Antenne Atlantique - 32 rue de Coulongé - 44300 Nantes
Date de prise de poste	16/11/2026 (date flexible)
Date limite de candidature	21/10/2026

Conformément à la réglementation, à compétences égales, la priorité sera donnée aux personnes en situation de handicap.

Modalités de candidature

- Les dossiers de candidatures doivent être composés d'un **CV** et d'une **lettre de motivation**.
- Dans le cas d'une mise à disposition du candidat par un membre de France Energies Marines, la candidature doit mentionner l'accord de l'employeur actuel.
- Pour candidater, rendez-vous sur le **site web** de France Energies Marines à la rubrique **Nous rejoindre**.

N/Ref : FEM-SAS-2026-289

Date : 30/09/2026